

恒丰银行上海分行社会招聘岗位情况表-2024年6月18日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	上海分行	综合柜员	技能类	3	上海市	(1) 受理客户业务办理申请, 正确、高效的处理各项业务。 (2) 按要求处理销账、挂账等特殊交易, 配合做好查询、冻结、扣划等业务, 积极配合各项内外部检查。 (3) 按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品。 (4) 营业期间, 按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料。 (5) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 大学本科(含)以上学历。 (2) 35周岁(含)以下, 相关岗位工作年限2年(含)以上。 (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。 (4) 具备相关从业资格证书优先, 如银行从业资格证书、会计从业资格证书、反洗钱从业资格证书、反假货币上岗资格证书。 (5) 具备外汇业务从业经验优先。
2	上海分行	营业部副职 (分管零售)	管理类	1	上海市	(1) 负责营业部零售条线的全面管理工作, 包括业务营销推动、督导、业务指标达成等。 (2) 负责贯彻执行总分行政策、制度, 确保业务开展合规性。 (3) 根据分行零售业务发展战略, 负责制订营业部零售业务发展规划。 (4) 负责营业部零售业务的风险控制和内控合规管理, 并组织开展各项指导、培训、检查工作。 (5) 负责营业部零售条线人员的团队建设和思想政治建设。 (6) 负责统筹营业部零售客户的管理及维护工作。 (7) 负责向零售金融部汇报零售业务开展情况及相关重大事项, 并提出建设性意见和建议。	(1) 全日制大学本科(含)以上学历或硕士学位以上学历(银行从业10年(含)以上者, 可放宽至大学本科(含)以上学历)。 (2) 45周岁(含)以下, 相关岗位工作年限3年及以上。 (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。 (4) 具有较强的市场开拓能力和营销能力, 了解国家经济、金融方针政策, 熟悉财政、税务、人行和监管部门的管理要求; 熟悉银行业务和当地金融市场状况, 具有较强的团队管理能力, 并拥有丰富客户资源。
3	上海分行	对公客户经理	销售类	若干	上海市	(1) 负责开展对公客户的营销活动, 分析和发现客户需求, 实施我行业务发展战略和营销策略, 落实营销任务指标。 (2) 负责存量客户关系的维护与管理工作, 定期拜访客户, 维护良好的客户关系, 提高客户对我行的忠诚度和综合贡献度。 (3) 负责客户的贷前调查、贷中管理、贷后检查和收贷收息, 以及其他各种金融产品与服务的综合营销工作。 (4) 负责执行业务相关政策制度及业务操作流程, 积极防范各类风险, 确保客户和我行的资产安全。 (5) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 45周岁(含)以下, 相关岗位工作年限2年(含)以上。 (3) 熟悉银行公司业务和产品, 熟悉当地市场环境。 (4) 具有较强的营销能力和市场开拓能力, 具有丰富的公司客户资源。 (5) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。 (6) 具备相关从业资格证书优先, 如银行业专业人员职业资格证书(公司信贷)、CPA、CFA、ACCA、CDCS、CITF、CSDG、CertPAY、CTFC、FCI。